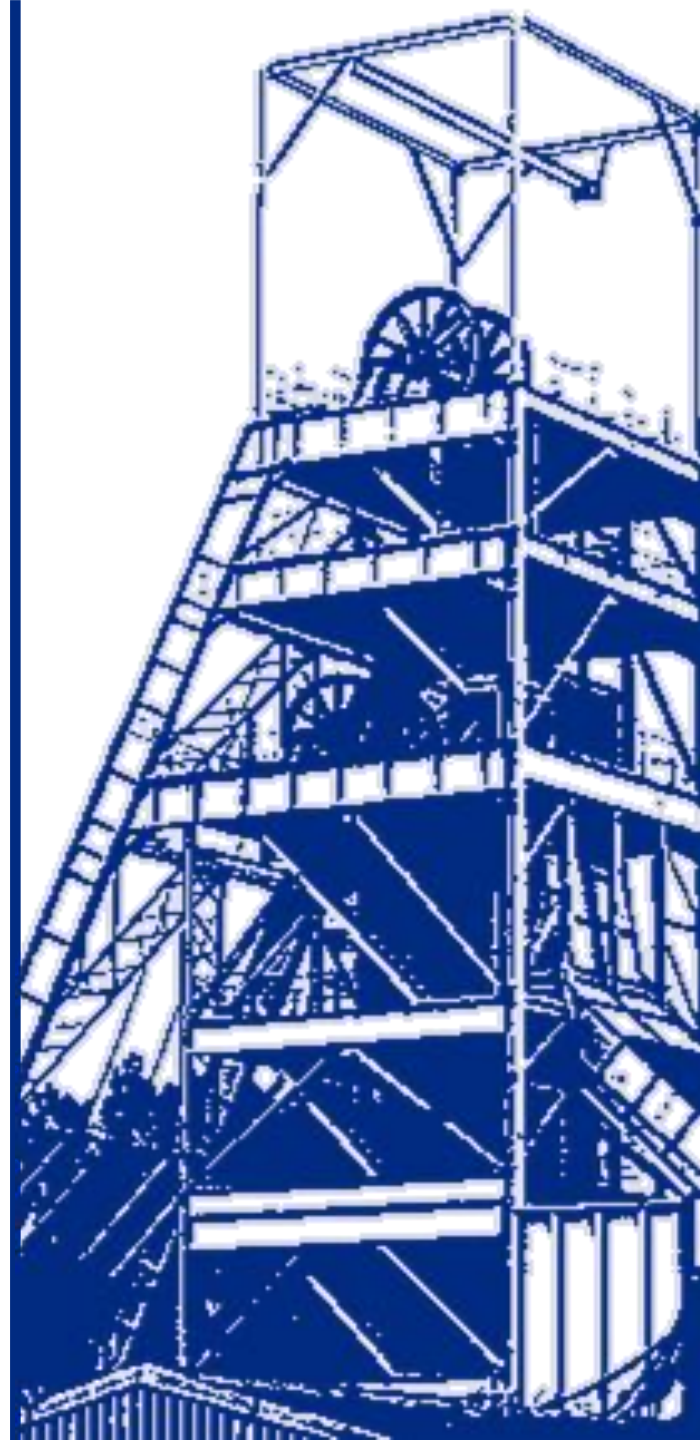


# Финансовые результаты за 1П2017

25 августа 2017



# Ограничение ответственности

---

The information contained in this presentation (the "Presentation") is being provided by or on behalf of PJSC Raspadskaya (the "Company" or "Raspadskaya") and its subsidiaries and associates (together with the Company the "Group"). The Presentation is for information purposes only and any information made available orally or in writing at the Presentation is strictly confidential and may not be distributed, published, copied or reproduced (in whole or in part) or disclosed by its recipients to any other person for any purpose, at any time or in any form other than with the prior written consent of the Company.

This Presentation is an advertisement and is not a prospectus intended for potential investors and does not constitute or form part of and should not be construed as, any offer or invitation to sell or issue, or any solicitation of any offer to purchase or subscribe for, any securities to any person in any jurisdiction to whom or in which such offer or solicitation is unlawful nor shall it (or any part of it), or the fact of its distribution, form the basis of, or be relied on in connection with or act as any recommendation or inducement to enter into, any contract, commitment or investment decision whatsoever relating to any securities. The Company, all members of the Group, and their respective associates or directors, officers, employees, advisers or representatives expressly disclaim any duty, undertaking or obligation to update publicly or release any revisions to any of the information, opinions or forward looking statements contained in this Presentation to reflect any events or circumstances occurring after the date of this Presentation. No undertaking, representation or warranty or other assurance, express or implied, is made or given as to the accuracy, completeness, sufficiency or fairness of the information or opinions contained or expressed in the Presentation or any information made available orally or in writing at the Presentation (or whether any information has been omitted from the Presentation) and, save in the case of fraud, no responsibility or liability is accepted by any person for any loss, cost or damage suffered or incurred as a result of the reliance on such information or opinions or otherwise arising in connection with the Presentation. In addition, no duty of care or otherwise is owed by any person for any loss, cost or damage suffered or incurred as a result of the reliance on such information or opinions or otherwise arising in connection with the Presentation. Recipients of the Presentation should conduct their own investigation, evaluation and analysis of the business, data and property described in the Presentation. This Presentation contains unaudited financial information in relation to the Group.

This presentation includes statements that are, or may be deemed to be, 'forward-looking statements'. These forward-looking statements can be identified by the use of forward-looking terminology, including the terms 'believes', 'estimates', 'plans', 'projects', 'anticipates', 'expects', 'intends', 'may', 'will', or 'should' or, in each case, their negative or other variations or comparable terminology, or by discussions of strategy, plans, objectives, goals, future events or intentions. These forward-looking statements include matters that are not historical facts or are statements regarding the Company's intentions, beliefs or current expectations concerning, among other things, the Company's results of operations, financial condition, liquidity, prospects, growth, strategies, and the industries in which the Company operates. Forward-looking statements are based on current plans, estimates and projections, and therefore too much reliance should not be placed upon them. Such statements are subject to risks and uncertainties, most of which are difficult to predict and generally beyond the Company's control. If the assumptions underlying any of these statements prove incorrect, the Company's actual results of operations, financial condition and liquidity and the development of the industry in which the Company operates may materially differ from those made in, or suggested by, the forward-looking statements contained in this presentation. The Company expressly disclaims any obligation or undertaking publicly to review or confirm analysts' expectations or estimates or to release publicly any updates or revisions to any forward-looking statements contained herein to reflect any changes in the Company's expectations with regard thereto or any change in events, conditions or circumstances on which any such statement is based.

This presentation is directed solely at (i) persons outside the United Kingdom, (ii) persons with professional experience in matters relating to investments falling within Article 19(5) of the Financial Services and Markets Act 2000 (Financial Promotion) Order 2005 as amended (the "Order"), (iii) high net worth entities, or (iv) any other persons to whom an invitation or inducement to engage in investment activities may lawfully be communicated, falling within Article 49(2)(a) to (d) of the Order (all such persons in (i) to (iv) above being "relevant persons"). Any investment activity to which this presentation relates will only be available to and will only be engaged with relevant persons. Any person who is not a relevant person should not act or rely on this presentation. This Presentation does not constitute an advertisement, an offer or an invitation to make offers, sell, purchase, exchange or transfer any securities in Russia or to or for the benefit of any Russian person (including legal entities) resident, incorporated, established or having their usual residence in the Russian Federation or to any person located within the territory of the Russian Federation, unless and to the extent otherwise permitted under Russian law. Neither this Presentation nor any part or copy of it may be taken, transmitted, or distributed directly or indirectly, into the United States, Australia, Canada, Japan, the Russian Federation or any other jurisdiction where to do so would violate the laws of such jurisdiction. Any person into whose possession any document containing this Presentation or any part of it comes should inform themselves about, and observe, any such restrictions. Any failure to comply with these restrictions may constitute a violation of United States, Australian, Canadian, Japanese or Russian Federation securities laws. Any securities referred to herein have not been, and will not be, registered under the U.S Securities Act of 1933, as amended (the "Securities Act") or under the applicable securities laws of Australia, Canada, Japan or the Russian Federation. Any such securities may not be offered or sold in the United States except pursuant to an exemption from, or in a transaction not subject to, the registration requirements of the Securities Act, and subject to certain exceptions, may not be offered or sold within Australia, Canada, Japan or the Russian Federation.

By accepting or accessing this Presentation or attending any presentation or delivery of this Presentation you agree to be bound by the foregoing limitations and conditions and, in particular, will be taken to have represented, warranted and undertaken that you have read and agree to comply with the contents of this notice.

# Основные показатели

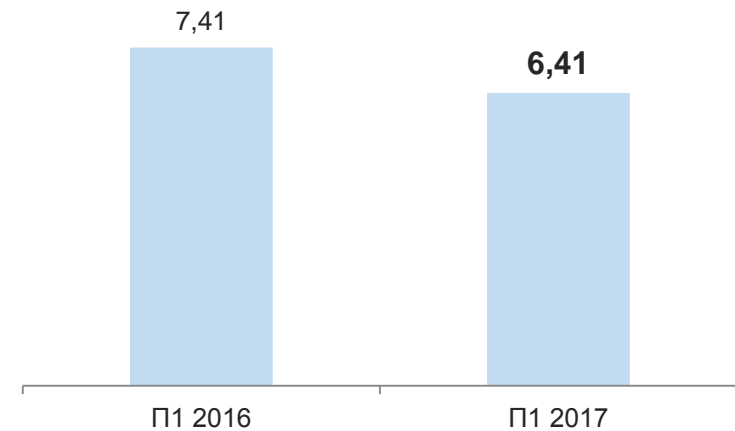
---

- Рост выручки до 439 млн долл. США (+127% г/г) на фоне стабильно высоких рыночных цен
- EBITDA составила 235 млн. долл. США (53 млн. долл. США в 1П2016)
- Маржа по EBITDA достигла 53.5% (27.5% в 1П2016)
- Чистый долг составил 167 млн. долл. США на 30.06.2017 (399 млн. долл. США на 31.12.2016)
- Денежная себестоимость концентрата составила 31 долл. США/т. (рост на 24% г/г)
- Чистая прибыль в 168 млн. долл. США в 1П2017 (49 млн. долл. США в 1П2016)
- Значительное увеличение продаж (в том числе внутригрупповых) на украинский рынок
- Суммарный объем добычи рядового коксующегося угля составил 6,0 млн. тонн (+22% г/г)
- Добыча рядового коксующегося угля на шахте Распадская составила 3,6 млн. тонн (+37% г/г)
- Добыча на Разрезе Распадский составила 2,1 млн. тонн (+2% г/г)
- Во 2 квартале 2017 года была начата открытая добыча угля марки ОС, пользующейся высоким спросом, на участке шахты Распадская-Коксовая
- Улучшение качественных показателей выпускаемого концентрата после запуска нового оборудования на обогатительной фабрике Распадская

# Промышленная безопасность и охрана труда

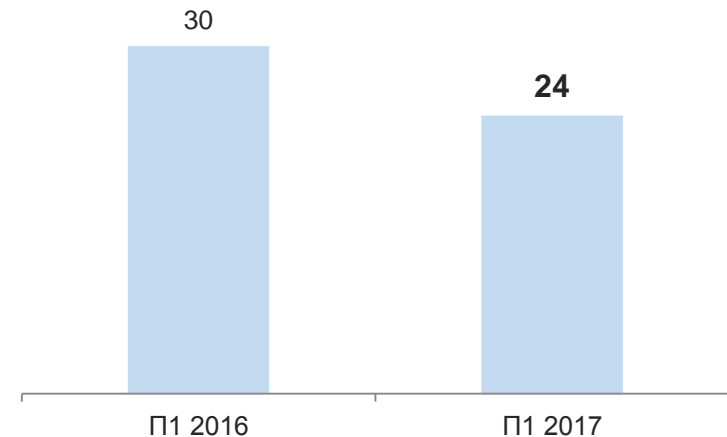
- Безопасность остается ключевым приоритетом
- Отсутствие случаев смертельного травматизма в 1П2017
- Показатель LTIFR составил 6.41х в 1П2017 (7.41х в 1П2016)

## LTIFR



Источник: данные компании

## Травматизм



Источник: данные компании

# Операционные показатели

- Увеличение производства на шахте Распадская произошло за счет сокращения времени перемонтажей лав и оптимизации простоев в процессе добычи угля
- Во втором квартале 2017 года в рамках реализации инвестиционного проекта была запущена флотация на третьей секции обогатительной фабрики, что позволило повысить выход концентрата при переработке труднообогатимого угля марки КС
- Во 2 квартале 2017 года была начата открытая добыча угля марки ОС, пользующейся высоким спросом, на участке шахты Распадская-Коксовая
- Увеличение добычи угля марки ОС будет одним из ключевых направлений по улучшению продуктового портфеля

Объем добычи рядового коксующегося угля, по шахтам, тыс. тонн

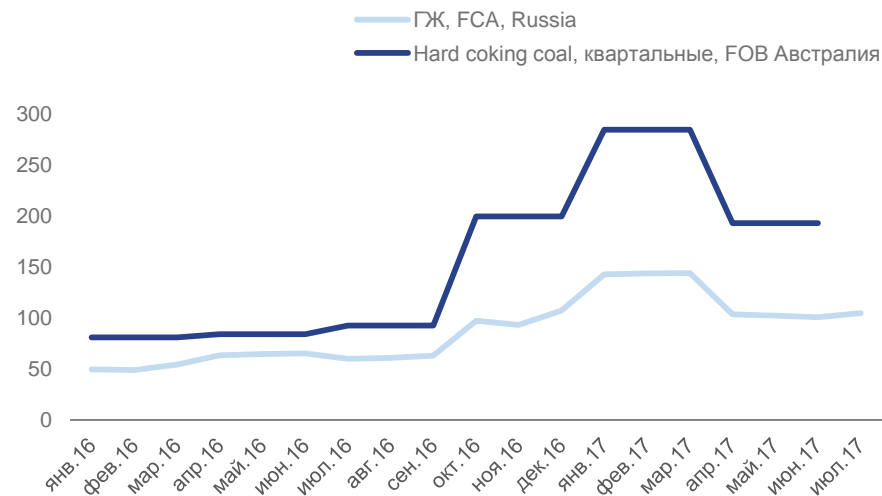
Шахта	Марка угля	1П2017	1П2016	Изм., %
Распадская	ГЖ	3 552	2 584	37%
Разрез Распадский	ГЖ/ГЖО	2 067	2 025	2%
Распадская-Коксовая	К	287	274	5%
Распадская-Коксовая (разрез)	КС/ОС/КО	52	-	100%
Итого		<b>5 957</b>	<b>4 883</b>	<b>22%</b>

Источник: данные компании

# Рыночные цены

- Внутренние цены на коксующийся уголь выросли вслед за глобальными бенчмарками
- Цена на hard coking coal (FOB Australia) составила в среднем 239 долл. США/тонну (83 долл. США/тонну в 1П2016)
- Цена на уголь марки ГЖ (FCA Россия) составила в среднем 123 долл. США за тонну (+113% г/г)
- Инициатива по переводу на формульное ценообразование с локальными клиентами позволила получить дополнительную выгоду от резкого роста цен на коксующийся уголь

## Внутренние цены и экспортный бенчмарк, долл. США/т.



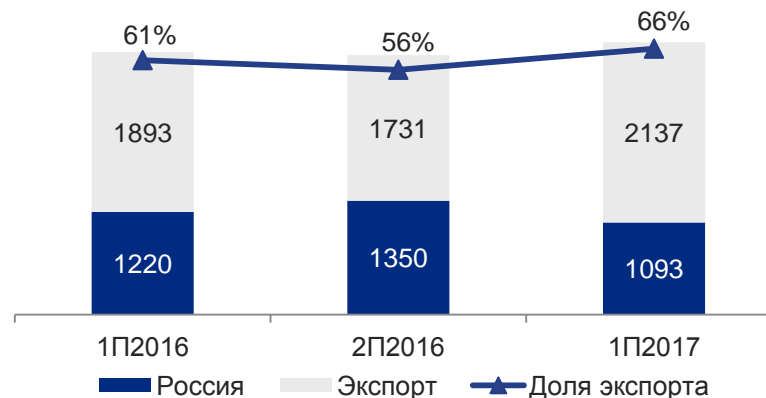
Источник: Металл Эксперт

# Объемы продаж

- Суммарный объем продаж угольных продуктов вырос до 3,6 млн тонн (+11% г/г) в основном из-за увеличения поставок на предприятия ЕВРАЗа и увеличения экспорта
- Продажи угольного концентрата в России снизились до 1.1 млн тонн (-10% г/г) из-за изменения структуры продаж (рост отгрузок рядового угля) и усилении конкуренции после запуска новых шахт
- Основные российские клиенты угольной продукции Распадской: ЕВРАЗ, ММК, Уральская Сталь, Мечел
- Доля экспорта в продажах угольного концентрата выросла до 66% из-за снижения продаж в России
- Объем экспорта вырос на 13% г/г и составил 2.1 млн тонн
- В 2017 году фокус направлен на улучшение структуры продаж за счет географической диверсификации и поддержания баланса между продажами по долгосрочным контрактам и спотовым поставкам

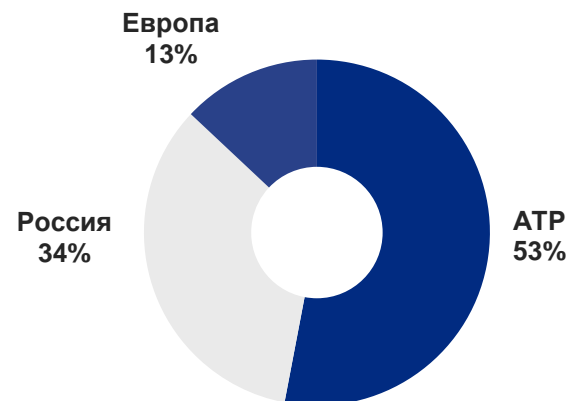
Источник: Распадская

## Объемы продаж концентрата, тыс. т.



Источник: данные компании

## Объемы продаж концентрата по регионам

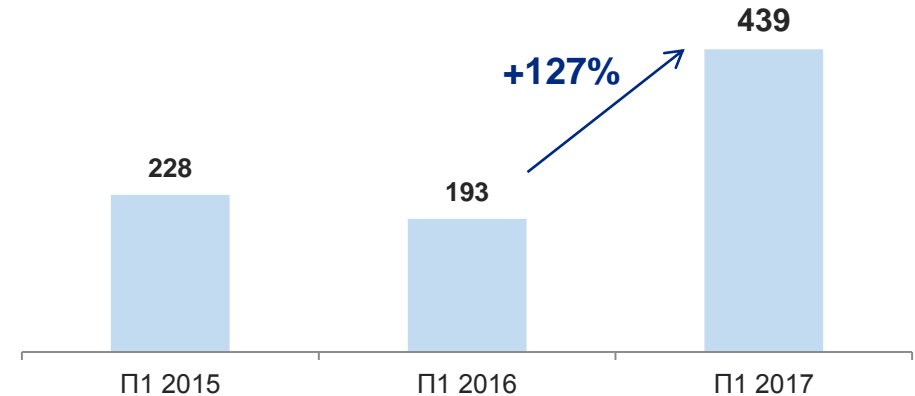


Источник: данные компании

# Финансовые показатели

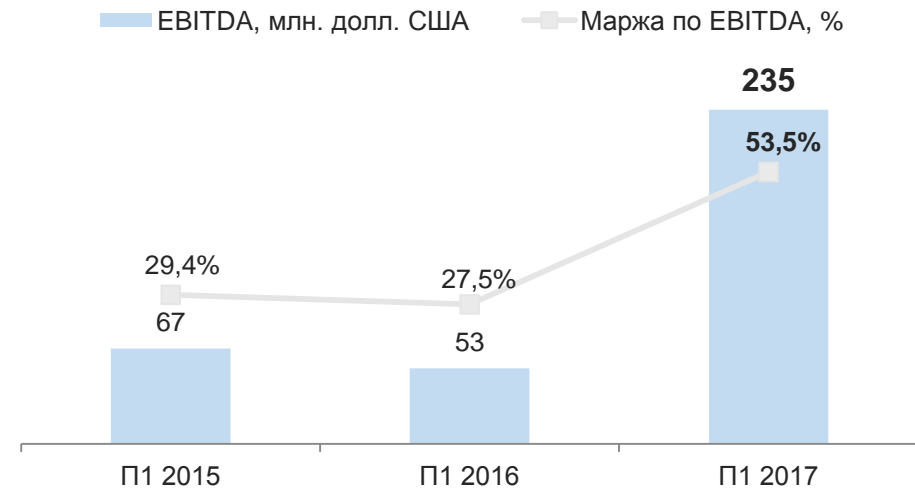
- Выручка выросла на 127% г/г на фоне роста цен вслед за мировыми бенчмарками
- EBITDA выросла в четыре раза г/г благодаря росту цен реализации, а также увеличение объема продаж
- Маржа по EBITDA выросла до 53,5 (1П2016: 27,5%)
- Чистая прибыль в 168 млн. долл. США в 1П2017 (49 млн. долл. США в 1П2016)

## Выручка, млн. долл. США



Источник: данные компании

## EBITDA и маржа по EBITDA



Источник: данные компании

Источник: Распадская



# Ден. себестоимость и себестоимость производства

- Денежная себестоимость тонны концентрата выросла на 24% г/г в основном из-за FX эффекта:

- Денежная себестоимость тонны концентрата в рублях не изменилась

- Себестоимость производства выросла на 32% г/г в основном из-за FX эффекта:

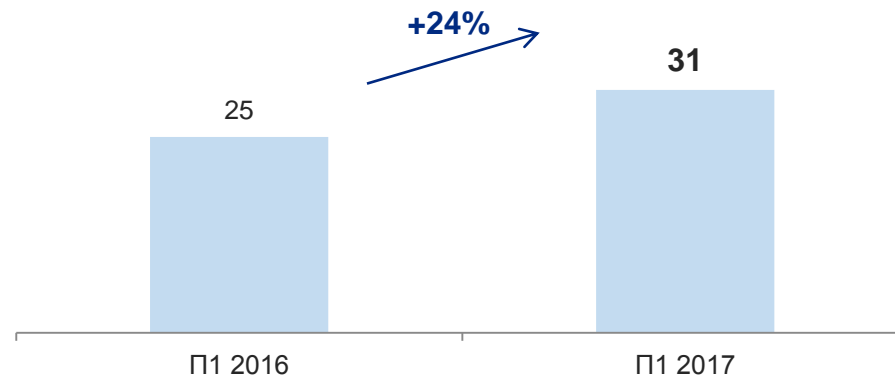
- Амортизация и истощение выросли г/г из-за ввода в эксплуатацию технологического автотранспорта на Разрезе Распадский, а также роста добычи на шахте Распадская

- Налоги выросли г/г из-за значительного увеличения коэффициента - дефлятора применяемого к ставке НДС и роста объема добычи рядового угля

- Расходы на материалы и электроэнергию выросли вслед за ростом цен

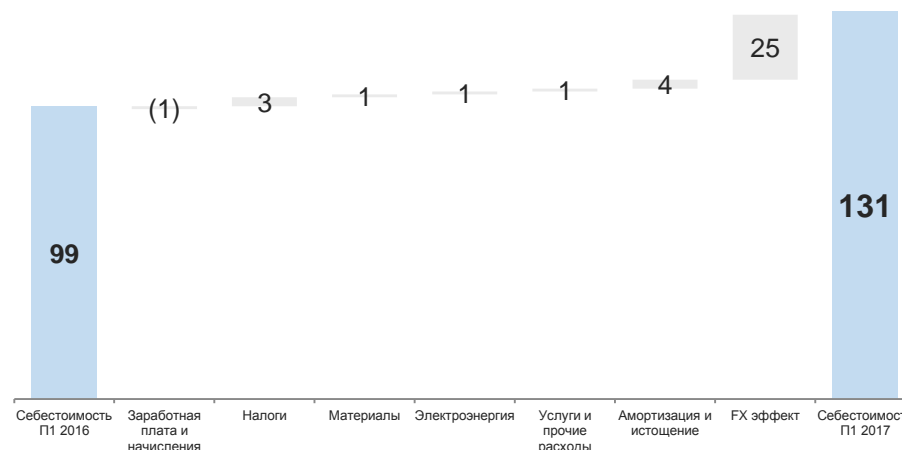
- Увеличение прочих расходов вызвано ростом работ по дегазации

Денежная себестоимость концентрата, долл. США/т.



Источник: данные компании

Себестоимость производства, млн. долл. США



Источник: данные компании

# Денежный поток

- Денежный поток от операционной деятельности - 201 млн. долл. США
- Поступления от займов от связанных сторон (ЕВРАЗ КГОК, ЕВРАЗ ЗСМК) – 335 млн. долл. США
- Погашение займов связанными сторонами (Evraz Group S.A.) – 87 млн. долл. США
- Погашения займов и кредитов (погашение еврооблигаций) – 416 млн. долл. США
- Погашения займов от связанных сторон (ЕВРАЗ КГОК, ЕВРАЗ ЗСМК) – 150 млн. долл. США
- Приобретения объектов основных средств – 39 млн. долл. США

## Денежный поток в 1П2017, млн. долл. США



Источник: данные компании

# Долг

- Еврооблигации на сумму в 400 млн. долл. США погашены в апреле 2017 за счет накопленных денежных средств Распадской и дочерних компаний, а также за счет средств от ЕВРАЗа
- За отчетный период совокупный объем задолженности снизился на 218 млн. долларов США
- На 30 июня 2017 года задолженность Компании составляла 216 млн. долл. США и состояла из внутригрупповых займов от компаний ЕВРАЗа

Общий долг на 30.06.2017, млн. долл. США



Источник: данные компании

# Корпоративное управление

---

□ На ГОСА 18 мая 2017:

- Следующие новые кандидаты были избраны в состав Совета Директоров
  - Николай Иванов – CFO ЕВРАЗа
  - Алексей Иванов – Старший Вице-президент ЕВРАЗа
  - Александр Кузнецов – Вице-Президент ЕВРАЗа
  
- Следующие кандидаты были переизбраны в состав Совета Директоров:
  - Александр Фролов – CEO ЕВРАЗа
  - Сергей Степанов – Генеральный директор РУК
  - Илья Лифшиц – Партнер в EDAS Law Bureau
  - Ольга Покровская – Директор в Highland Gold Mining, Советник Генерального директора в Millhouse LLC
  - Терри Робинсон – Заместитель Председателя совета директоров в Katanga Mining Ltd (Canada)
  - Хью Стойлл – Независимый неисполнительный председатель совета директоров в Katanga Mining Ltd (Canada)

**Контакты для инвесторов**

Москва +7 495 232 1370

[ir@evraz.com](mailto:ir@evraz.com)

